

ElephantRealEstate

ElephantRealEstate



Nuestra
filosofía

Okyakusama お客様

Okyakusama es el término que se emplea en la cultura japonesa para definir la exquisitez del servicio, donde se le trata no como a un simple cliente, sino como un invitado de honor al que cuidar. Hemos impregnado de esa filosofía nuestra empresa.

Nuestro
propósito

Ayudarte a encontrar tu lugar en el mundo

Elephant Real Estate está construyendo la primera plataforma inmobiliaria moderna asociando el talento y la tecnología a la experiencia de los mejores agentes para hacer la búsqueda y venta de una propiedad una experiencia inteligente y lógica.



Nuestros recursos

Marketing Center

Desde nuestro Marketing Center se diseña y produce el contenido necesario para la mejor promoción de las propiedades que trabajamos.

Redes Sociales

Un equipo de expertos en RRSS asesora a los Realtors en el manejo y seguimiento de las mejores estrategias de comunicación con campañas Social Media.

Nuestras Oficinas

Además de varias oficinas en Madrid, disponemos de delegaciones repartidas por el territorio nacional para facilitar la operativa y la comunicación entre nuestros Realtors y los clientes.

Equipo de Realtors

Un gran equipo de selectos profesionales que destacan por su alto grado de formación, proactividad, capacidad de trabajo y por supuesto por su calidad humana.

Formación y Mentoring

Todos nuestros Realtors disponen de formación continua, actualizada y gratuita. Se complementa con un exclusivo servicio de mentoring interno que se traduce en el mejor servicio para el cliente.

Legal y Fiscal

Mediante nuestro soporte legal y fiscal, aseguramos de que todas las transacciones se realizan con transparencia y garantía tanto para los clientes como para nuestros Realtors.

ElephantRealEstate



Nuestra historia

Desde hace más de 20 años

Somos fruto de la experiencia de más de 20 años en el sector inmobiliario. Nuestros socios fundadores son expertos cualificados de reconocido prestigio en la profesión que han sabido impregnar el proyecto y el Know How de la empresa en el día a día.

Nuestros logros

Un equipo de personas brillantes

Nos sentimos especialmente orgullosos del crecimiento continuo de nuestro equipo, que iniciamos en 2017 con menos de 10 personas y que ha aumentado hasta llegar a ser más de 100 en apenas dos años. Y en gran parte fruto de la prescripción personal de los propios Realtors.



Nuestras capacidades

Segunda Mano

La experiencia avalada por nuestros resultados en esta especialidad inmobiliaria es nuestro mayor valuarte al día de hoy.

Segmento de lujo

Nuestro departamento de lujo está dirigido por personas con titulación específica adquirida en USA que les capacita para la gestión de este tipo de inmuebles (Certified Luxury Home Marketing Specialist).

Derecho de vuelo

Con la comercialización de estos derechos ayudamos a los propietarios de edificios a integrar proyectos de construcción en el edificio base aumentando su superficie y disfrutando de mejoras sustanciales para la comunidad.

Obra Nueva

Con el apoyo de nuestra extensa red de colaboradores accedemos al mercado de obra nueva en cualquier parte del territorio nacional.

Fondo de inversión

Gestionamos a la perfección estos vehículos de inversión colectiva en bienes inmuebles seleccionando las propiedades de máxima rentabilidad para ofrecer a nuestra diversificada cartera de clientes, de procedencia nacional e internacional.

Terciario

Manejamos toda actividad relacionada con el mercado de oficinas, locales y centros comerciales, parques de medianas superficies o naves industriales, logísticas o comerciales.

ElephantRealEstate

Realtor Elephant



**Profesional
cualificado**

En Elephant no somos agentes ni vendedores. Somos Realtors, profesionales altamente formados y cualificados dando el mejor servicio personalizado.

**Comprometido
con tu venta**

El más alto grado de compromiso. Tus representantes en la venta, con una gran implicación en todo el proceso, siempre con transparencia y buena comunicación.

**Alta capacidad
de trabajo**

Nuestra gestión va acompañada de una importante inversión en tiempo y recursos siempre enfocados a la consecución de resultados.

ElephantRealEstate

Marketing

Todo lo que necesitas para potenciar la imagen de tu propiedad





First Services

Los primeros pasos para que tu propiedad destaque.

Social Media

Todo un plan de trabajo personalizado a través nuestras redes sociales.

In Home

Tu casa más cerca que nunca con acciones para conocerla desde dentro.

Extra Tools

Exclusivas fórmulas de comercialización con el más alto nivel de servicio.



ElephantRealEstate

First services

Los primeros pasos para que tu propiedad destaque

- Reportaje fotográfico profesional.
- Cartel o valla publicitaria.
- Dossier personalizado de la propiedad.
- Anuncios en webs inmobiliarias.





ElephantRealEstate

Social Media

Todo un plan de trabajo personalizado a través nuestras redes sociales.

Posts

En las diferentes etapas de la venta de tu propiedad.

Vídeos

Dirigidos al cliente final y a nuestros colaboradores.

Stories

La forma más actual para llamar la atención día a día.

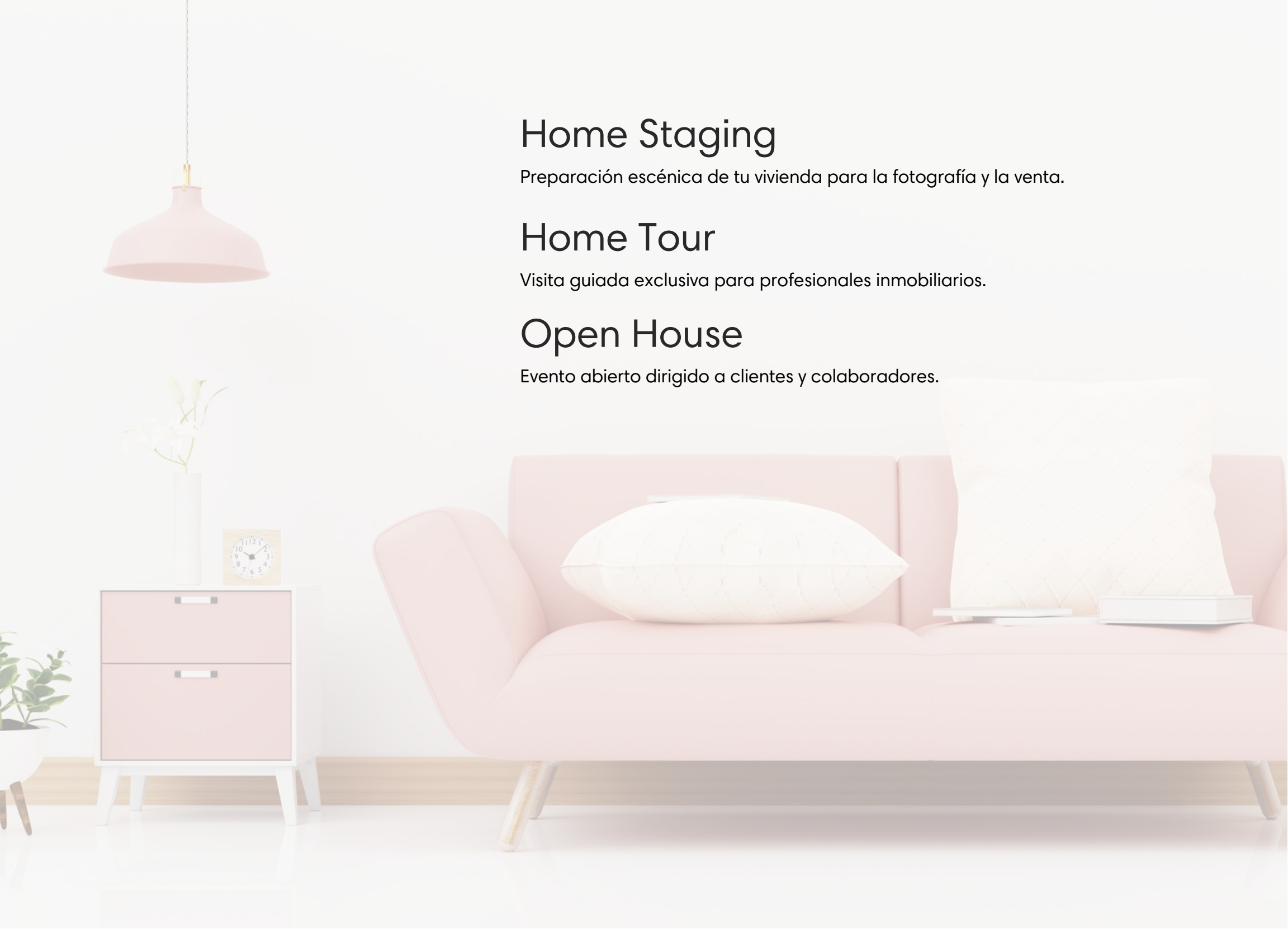




ElephantRealEstate

In-Home

Tu casa más cerca que nunca.

A modern living room with a pink sofa, a side table with a clock and vase, and a pink pendant light.

Home Staging

Preparación escénica de tu vivienda para la fotografía y la venta.

Home Tour

Visita guiada exclusiva para profesionales inmobiliarios.

Open House

Evento abierto dirigido a clientes y colaboradores.

ElephantRealEstate

Extra Tools

Exclusivas fórmulas de comercialización con el más alto nivel de servicio.



Renders Arquitectónicos

Recreación virtual 3D del espacio.

Visita virtual

Recorrido con vista 360° estático o vídeo.

Video

Video profesional.

Dron

Espectaculares vídeos y fotografías aéreas.



ElephantRealEstate

Management

Todo lo que aportamos para la perfecta gestión de compraventa.



Real Estate Net

Redes y Tecnología



Red de Colaboración

Nuestros Realtors Elephant están conectados y muy bien relacionados con varias redes globales de profesionales de élite asociados, consiguiendo llegar a posibles compradores a nivel local, nacional e internacional: CRS, Colaboria Amadei y otras MLS.

Intranet Slack

Este espacio de trabajo nos permite colaborar en tiempo real, visualizar fácilmente las propiedades, centralizar las conversaciones y monitorear el mercado al recibir actualizaciones inmediatas de estado y precios.

Cruce de demanda CRM

Oferta y envío de tu propiedad con fotografías y datos a los clientes cuya búsqueda coincide con las características de la tuya.

Mailing personalizado

Nuestra cartera de clientes y colaboradores cuenta ya con más de 6000 miembros que reciben nuestras news y actualizaciones de propiedades.

Assistance

Apoyo de principio a fin



Atención personalizada

Una misma persona, tu Realtor Elephant, estará a tu lado durante todo el proceso, escuchando, analizando y valorando tus necesidades.

Respaldo legal

Garantizamos a compradores y vendedores que todo el proceso de compraventa se lleve a cabo con las máximas garantías y amparo legal necesario hasta llegar a Notaría.

Información y transparencia

De todo lo que va ocurriendo estarás debidamente informado. Y participarás de todas las decisiones, pues no se da ningún paso sin tu expreso consentimiento.

Gestión documental

Respaldo por nuestro equipo jurídico dispondrás de todos los documentos y contratos necesarios en todo el proceso.

Value

El mejor precio de venta



Estudio de mercado inicial

Realizamos un amplio estudio de mercado para conocer la situación de tu propiedad respecto a la del mercado inmobiliario actual y expresamente frente a su competencia.

Valoración comercial

Te aconsejamos el mejor valor de venta, teniendo en cuenta esa situación de mercado y todos los impuestos y gastos a los que haya que hacer frente.

Estudio continuo de mercado

Estamos pendientes de todos los cambios que vayan afectando a la comercialización de la propiedad y sugiriendo soluciones a medida que son necesarias.

Departamento Golden Visa

En Elephant real Estate disponemos de un departamento "Golden Visa" dirigido por Realtors especializados en estos mercados internacionales, con conocimientos nativos del idioma (inglés, persa, chino...) y excelentes relaciones con este perfil de cliente inversor.

ElephantRealEstate

www.elephantspain.com